## 日本語での商談・国内納品から始められる商談会

食品・酒類輸出商談会
**参加事業者募集**
【参加費無料】

# Fine Food & Sake HIROSHIMA 2027

**輸出が初めての事業者も大歓迎!「海外で販売したい」「外国語や輸出手続きが不安」という食品・酒類事業者の皆さまへ。海外販路を持つ国内の輸出商社等との商談を通じて、自社商品の新たな可能性を探りませんか。**



本商談会は、国内の輸出商社等を通じて海外の小売店や飲食店などへ商品を届ける「間接貿易」を基本としています。商談は日本語、納品は国内指定箇所への配送が基本。外国語対応や貿易実務の負担を抑え、国内取引の延長から海外販路開拓に挑戦できます。事前準備から商談後のフォローまで専門家が支援し、海外への第一歩を後押しします。

## 参加する3つのメリット

### ①海外への販路を持つバイヤーに、自慢の商品を直接PR!

**アジアまたはヨーロッパに販路を持つ企業を含む、国内輸出商社等5社以上を招へい予定。商品の特徴や取引条件に合う商談相手を調整し、海外の売場へつながる出会いをつくります。**

### ②「海外で売れる可能性」と「次に取り組むこと」が見える!

**自社商品の強みや海外市場での可能性を、バイヤーとの商談を通じて確認。価格、賞味期限、ロット、供給量などへの具体的な意見を得て、輸出に向けた準備や商品改良に活かせます。**

### ③初めてでも心強い。商談前から商談後まで専門家がサポート!

**事前セミナーで海外市場や商談のポイントを学び、準備を整えて当日へ。商談後も見積提出、サンプル送付、条件調整などを専門家が支援し、出会いを具体的な取引へつなげるお手伝いをします。**

## ■開催・募集概要

| | |
|---|---|
| 開催日 | 2027年2月8日（月） |
| 会場 | JMSアステールプラザ　大会議室A・B<br>（広島市中区加古町4−17） |
| 開催形式 | 対面による予約制個別商談<br>および展示・フリー商談  |
| 募集数 | 30者程度 |
| 対象者 | 広島広域都市圏※内に製造、加工、企画・販売、仕入・販売等の拠点を有する農林水産・食品関連事業者（企業、商工団体、農業団体及び農業生産者）<br>※広島広域都市圏<br>広島県：広島市、呉市、竹原市、三原市、三次市、庄原市、大竹市、東広島市、廿日市市、安芸高田市、江田島市、府中町、海田町、熊野町、坂町、安芸太田町、北広島町、大崎上島町、世羅町<br>山口県：岩国市、柳井市、周防大島町、和木町、上関町、田布施町、平生町<br>島根県：浜田市、出雲市、益田市、飯南町、川本町、美郷町、邑南町、吉賀町 |
| 対象商品 | 食品全般（農林水産物、加工食品、飲料等）、酒類等 |
| 参加費 | 無料 |
| 申込締切 | 11月27日（金）17時まで |

※輸出経験の有無は問いません。現時点で輸出に必要な条件がすべて整っていなくても、商品改良や継続的な販路開拓に意欲のある方を対象とします。

※商品とバイヤーの販路・希望商品との適合性、取引条件等を確認のうえ、参加者・商談相手を決定します。

## 専門家

株式会社ケングローバル
代表取締役
**岡部健太郎**氏



**ジェトロ輸出プロモーター（食品分野）、農水省GFPビジネスパートナー、貿易アドバイザー協会会員（会員番号 547）。**

海外駐在10年を含め、総合商社の食料部門及び食品メーカーの海外部門で通算31年間、海外食品事業に従事。市場調査、輸出戦略の策定、商品企画、価格設定、販路開拓、海外バイヤーとの商談、契約、物流構築まで、食品輸出に関する豊富な実務経験を有する。本業務では、各商品の輸出適性や対象国・販路を見極め、国内輸出会社との商談で明らかになった課題の改善から、成約・初回納品に向けたフォローアップまで専門的に支援する。

『バイヤーズ・ガイド』
編集発行人
**永瀬 正彦**



平成20年、食品を作る人と買う人を結び、最終的に消費者と結びたい。そして地域と消費地を結びたいという思いから、生産者・食品事業者とバイヤーのBtoB マッチングサイトを開設。今までの業務実績から中央省庁や地方自治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイザーを務め、海外販路開拓にも精通し、輸出に関する講演や個別指導を実施。


**お問い合わせ先**

「Fine Food & Sake HIROSHIMA 2027」事務局（株式会社バイヤーズ・ガイド）
TEL: 03-6256-9494（平日9:30~17:00）
E-mail: hiroshima@buyersguide.jp　担当：正木・永瀬



主催：広島市経済観光局産業振興部地域産業振興課　運営：株式会社バイヤーズ・ガイド

# スケジュール

オンライン参加（Zoom）はこちら➡

| | |
|---|---|
| **11月20日(金) 13:00~14:00**<br>（JMSアステールプラザ　大会議室A） | **事業説明会**<br>ミーティングID：566 425 5562　パスコード：106628<br>※事前申込不要。会場・オンラインどちらでもご参加いただけます。 |
| **11月27日(金) 17:00** | **申込締め切り** |
| **12月21日(月) 13:00~15:00**<br>（JMSアステールプラザ　大会議室A） | **ゼロから始められる「海外輸出」実践セミナー**<br>・海外市場の現状と輸出実務の基礎　・海外バイヤーに選ばれる商談準備と実践方法<br>※会場・オンラインどちらでもご参加いただけます。 |
| **12月中旬~1月下旬** | **専門家による個別支援**<br>※個別支援希望者の中から選出します。 |
| **2月8日(月)**<br>（JMSアステールプラザ　大会議室A・B） | **商談会「Fine Food & Sake HIROSHIMA 2027」** |
| **2月中旬~3月中旬** | **専門家によるフォローアップ支援**<br>※個別支援希望者の中から選出します。 |

## 参加申込方法（食品・酒類事業者限定）

**右の二次元コード、下記申込サイトまたは申込書ご記入後FAXにてご送付ください。**
**https://buyersguide.co.jp/hiroshima/entry/**

# 参加申込書

**申込日：令和8年　月　日**　　**（食品・酒類事業者限定）**　　**申込締切 11月27日（金）17時**

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| 事業者名 | | | | |
| フリガナ<br>ご担当者名 | | | 所属・役職 | |
| 所在地 | 〒 | | | |
| ご担当者の連絡先 | TEL | | 携帯電話 | |
| | E-mail | | | |
| ホームページアドレス | | | | |
| 商品について | ※商品のFCP展示会・商談会シートがあればメールにてご送付ください。 | | | |
| 希望する販路（複数回答可） | □東アジア　□東南アジア　□北米　□欧州　□オセアニア　□中東　□中南米　□アフリカ | | | |
| ゼロから始められる「海外輸出」実践セミナー | □希望する（対面）　□希望する（オンライン）　□希望しない | | | |
| 専門家による個別支援 | □希望する　□希望しない | | | |
| その他（応募理由など） | | | | |


主催　**広島市経済観光局 産業振興部 地域産業振興課**

運営　**「Fine Food & Sake HIROSHIMA 2027」事務局**（株式会社バイヤーズ・ガイド）
TEL: 03-6256-9494（平日9:30~17:00）　FAX: 03-6256-9495
E-mail: hiroshima@buyersguide.jp　正木・永瀬